

USŁUGI Firmy podpiszą dziś porozumienie

## Wspólny biznes BPH i Experta

Katarzyna Przybyła

katarzyna.przybyla@infor.pl

**BPH i GF Expert podpiszą dziś porozumienie o współpracy. Bank zagwarantuje bezpieczeństwo i terminowość wpłat w agencjach. Trwają też rozmowy o wprowadzeniu do nich kredytów bankowych.**

Bank BPH oraz Grupa Finansowa Expert – sieć agencji finansowych, w których można dokonywać wpłat – podpiszą dzisiaj umowę, dotyczącą utworzenia i rozwijania ogólnopolskiej sieci Agencji Opłat Expert. Jest to pierwsza tak ścisła współpraca banku z innym podmiotem w zakresie pośrednictwa finansowego. Do tej pory BPH współpracował z placówkami handlowymi jak Kolporter czy Macro Cash and Carry, ale udostępniał tylko terminale, umożliwiające wpłaty i doładowania kont telefonicznych. W przypadku Experta bank da 100-proc. gwarancję wpłat.

– Nawiązanie ścisłej współpracy nie oznacza zmiany zakresu usług – nadal będzie można opłacać rachunki, dokonywać przelewów, płacić zobowiązania wobec ZUS czy urzędów skarbowych. Nato-

miast od tej chwili Bank BPH będzie gwarantował bezpieczeństwo wpłaconych pieniędzy i terminowość realizacji operacji – podaje Szymon Rajwa, dyrektor ds. rozwoju kanałów płatności Banku BPH.

Jakie korzyści przyniesie to klientowi? Po pierwsze, każda wpłata będzie gwarantowana przez Bank BPH, co daje większe bezpieczeństwo. Dodatkowo klient po każdej transakcji otrzyma wydruk potwierdzenia jej przyjęcia. Również jako że transakcje będą realizowane za pomocą systemu on-line TransKasa, realizacja usługi zostanie skrócona i wyniesie maksymalnie dwa dni.

Bank daje więc technologię. Za organizację agencji będzie odpowiedzialna GF Expert. Pierwsze punkty – Agencje Opłat Expert – zostaną prawdopodobnie otwarte z początkiem grudnia. Każdy punkt bank musi bowiem zgłosić do Komisji Nadzoru Finansowego, a proces trwa 14 dni.

– Planujemy, że do końca roku utworzymy 10 agencji. Wspólnie z BPH w pierwszej kolejności będziemy chcieli skoncentrować się na przejmowaniu kas od dużych wystawców rachunków typu spółdzielnie mieszkaniowe czy zakłady wodociągowe – mówi Włodzimierz Karkoszka, prezes zarządu GF Expert.

## TRZY PYTANIA DO

Erniego Greszty,

regionalnego menedżera ds. ubezpieczeń w LeasePlan

## Zakładanie w Irlandii towarzystw ubezpieczeniowych to skutek decyzji tamtejszego rządu sprzed wielu lat

MARCIN JAWORSKI

**Ostatnio Aviva, jedna z większych grup ubezpieczeniowych w Europie, wybrała na siedzibę nowej spółki holdingowej Irlandię. Co sprawia, że towarzystwa wybierają właśnie ten kraj, jeśli chcą działać w całej UE zgodnie z zasadą swobody świadczenia usług?**

ERNIE GRESZTA\*

Względy podatkowe i organizacyjne. Obecnie tamtejszy CIT to 12,5 proc. Do tego Irlandia ma blisko 50 umów międzynarodowych w zakresie podwójnego opodatkowania, które pozwalają na swobodny transfer zysków do krajów, z którymi zostały te umowy zawarte. Istotny też jest dostęp do pracowników ze specjalistyczną wiedzą i doświadczeniem w branży. Działa tam wiele międzynarodowych firm prawniczych i aktuarialnych.

Poza tym Irlandia to – poza Maltą – obecnie jedyny kraj UE z urzędowym językiem angielskim, w którym jednocześnie obowiązuje wspólna waluta, co znacznie ułatwia rozliczenia z wszystkimi kra-



jami strefy euro oraz ma duże znaczenie dla firm amerykańskich. Duże znaczenie ma też polityka otwartych drzwi ze strony tamtejszego urzędu nadzoru w stosunku do nowych instytucji zainteresowanych siedzibą w Irlandii oraz probiznesowe podejście nadzoru. Także miękkie czynniki mają istotne znaczenie. Instytucje finansowe wolą współpracować z nadzorem, którego pracownicy są otwarci i dostępni. Irlandia ma jednak konkurentów – Maltę i Gibraltar.

## Ile czasu trwa utworzenie towarzystwa w Irlandii?

Zależy to przede wszystkim od potrzeb zakładającego, a dokładniej od zakresu planowanej przez niego działalności ubezpieczeniowej. Im więcej rodzajów ryzyka do objęcia ochroną, tym bardziej czasochłonne jest przygoto-

wanie business case dla nadzoru irlandzkiego (IFSRA) oraz dalsze procedury. Zwykle czas potrzebny na uzyskanie licencji – od złożenia wniosku do nadzoru do decyzji – zajmuje od 4 do 6 miesięcy, co nie oznacza, że w tak krótkim czasie można rozpocząć działalność ubezpieczeniową. Proces przygotowania do operacyjnego rozpoczęcia działalności jest już oczywiście po stronie zarządzających zakładem i trwa dłużej.

## Dlaczego Irlandia stała się zagłębieniem finansowym?

To wynik świadomej polityki tamtejszego rządu. 22 lata temu powstało w Dublinie wspomniane International Financial Services Center (IFSC). Irlandzka finansjera wiedziała, że na obsłudze powstającego centrum finansowego w Dublinie będzie mogła zyskać dodatkowe dochody, a rząd chciał obniżyć bezrobocie, sięgające wówczas 18 proc. Wówczas instytucje finansowe zyskały również zachętę, w postaci zaledwie 10-proc. podatku od zysków. Kolejnym krokiem było naklonienie dużych instytucji

finansowych do otworzenia swoich oddziałów w Dublinie. W rozwoju centrum finansowego dopomógł Irlandii wspólny rynek i członkostwo w Unii Europejskiej. Trzeba pamiętać, że po 1994 roku zaczęła obowiązywać swoboda świadczenia usług ubezpieczeniowych w UE.

Dodatkowo działania organizacji międzynarodowych oraz rządów wielu krajów spowodowały wzrost ostrożności dużych instytucji finansowych względem rozpoczęcia działalności w dotychczas najbardziej znanych off-shores. OECD sporządziło nawet czarną listę rajów podatkowych i świat finansowy woli teraz wybierać centra swoje działalności miejsca o tak dobrej reputacji jak Dublin.

\* Ernie Greszta

regionalny menedżer ds. ubezpieczeń w LeasePlan dla 9 krajów Europy oraz Indii i Zjednoczonych Emiratów Arabskich. Koordynował wprowadzenie do Polski ubezpieczeń własnych towarzystw ubezpieczeniowych utworzonych w Irlandii przez LeasePlan i Arval – firmy z branży zarządzania flotami